Onlineportal Marktplatz Bruchköbel

Gemeinsam engagieren – Gemeinsam profitieren





Entwicklungen des Kaufverhaltens

Der Kunde von heute

- 90% der Bürgerinnen und Bürger sind online
- 55% gehen mobil ins Internet
- ca. 27 MRD € Onlineumsatz; aber nur ca. 5% des gesamten Einzelhandelsumsatzes (2012)

Prognose 2020:

• ca. 77 MRD € Onlineumsatz





On – und Offlinekauf wird kombiniert

- 21,1 % der Kunden in Klein und Mittelstädten kaufen wieder mehr in der Stadt
- Der Kauf in Einkaufszentren, anderen nahen Städten, Factory Outlets etc. nimmt ab
- 40,9 % der Kunden in Klein und Mittelstädten kaufen verstärkt auch Online

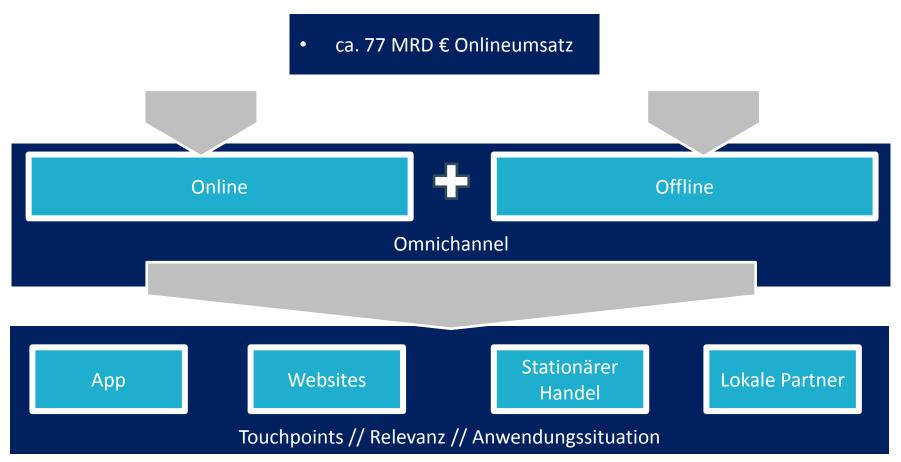
Lokales Einkaufen bleibt

Onlineshopping wird dazu kombiniert vor allem da, wo das Angebot lokal fehlt





Zukünftig Nutzung mehrerer Kaufkanäle







Nutzung je nach Anwendungssituationen







Daraus abzuleitende Aufgaben des Unternehmers

- 1. Eigenes Angebot im Netz
 - 2. Smartphonefähig
 - 3. Internetshop
 - 4. Social Media
 - 5. App

---> Gut! Aber woher kommt Traffic??





Wie kann Stadtmarketing unterstützen?

- 1. Zentrale Unterstützung des Onlinechannel-Ausbaus
 - 2. Kaufkraft zurückholen
 - 3. Kaufkraft binden

---> Generierung von Traffic





Maßnahmen

- Bündelung des Bruchköbeler Angebots auf einem Marktplatz-Portal
- Das Angebot ansprechend und stark ins Netz bringen
- Nutzung von Traffic der Stadtseite und zukünftiger City-App
- Steigerung von Traffic durch zentrale Redaktion und pushen über Soziale Netzwerke
- Gemeinsame Aktionen im Netz
- Hilfestellungen bei der Pflege von Portalseite und/oder eigener Internetseite bieten
- Gemeinsame Weiterentwicklung und Werbung





Aufgaben des Stadtmarketings

- 1. Zentrale Unterstützung des Onlinechannel-Ausbaus
 - 2. Kaufkraft zurückholen
 - 3. Kaufkraft binden

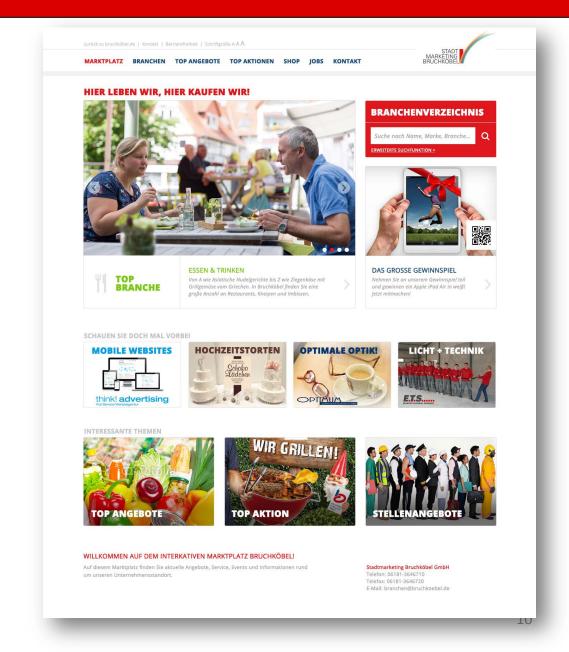
---> Generierung von Traffic





Umsetzung

Startseite

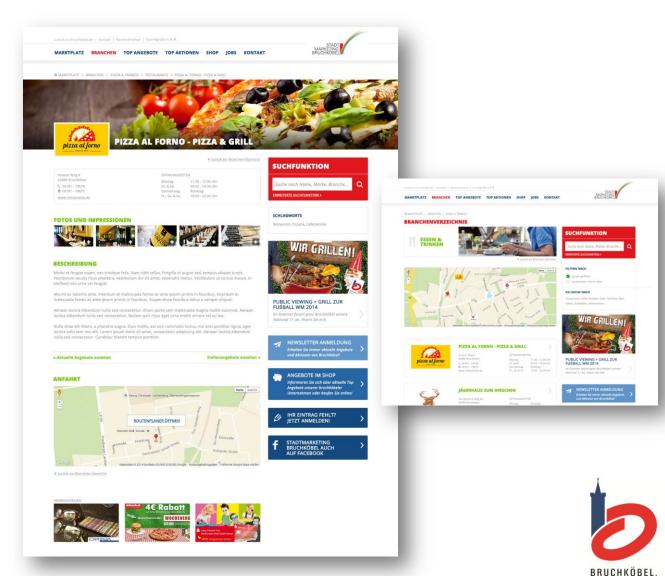






Individuell präsentieren

Brancheneintrag

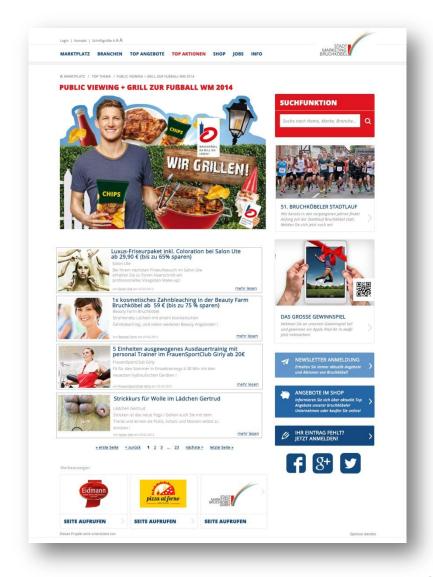




DA WILL ICH LEBEN!

Traffic generieren

Aktionen und News

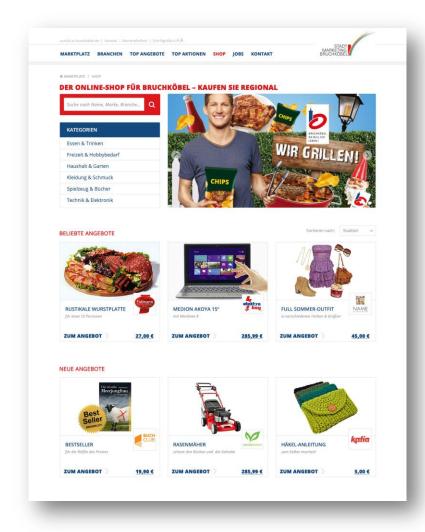






Traffic generieren

Marktplatz

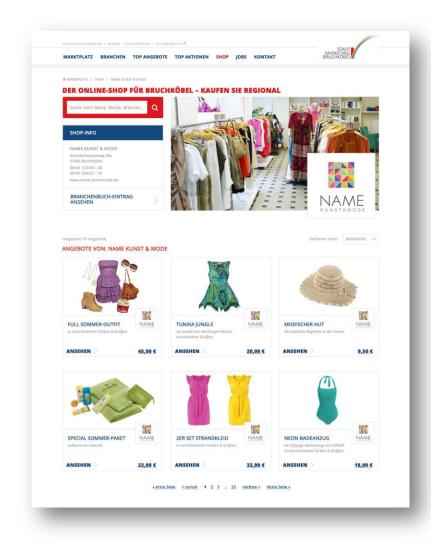






Traffic generieren

Eigenes Schaufenster



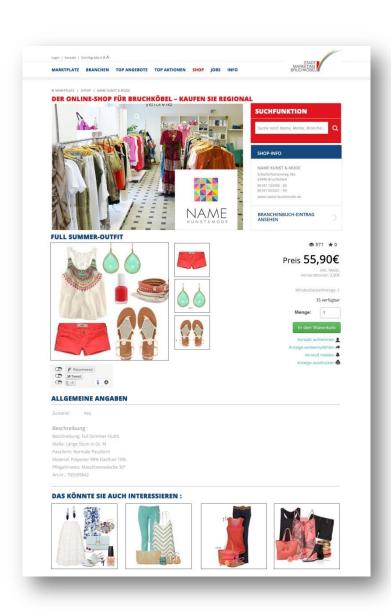




Traffic generieren

Produktdetailseite



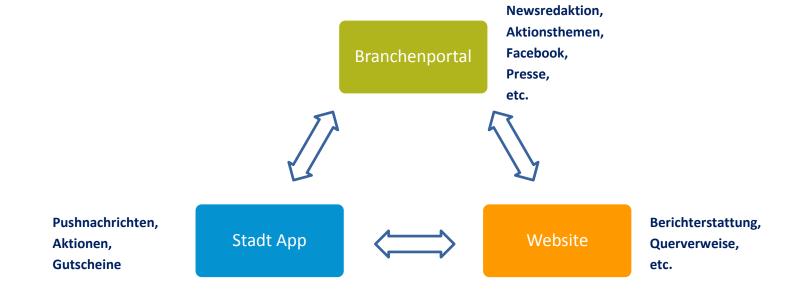




Traffic generieren

Das Stadtmarketing sorgt für Traffic:

Als zentrale Redaktionsschnittstelle

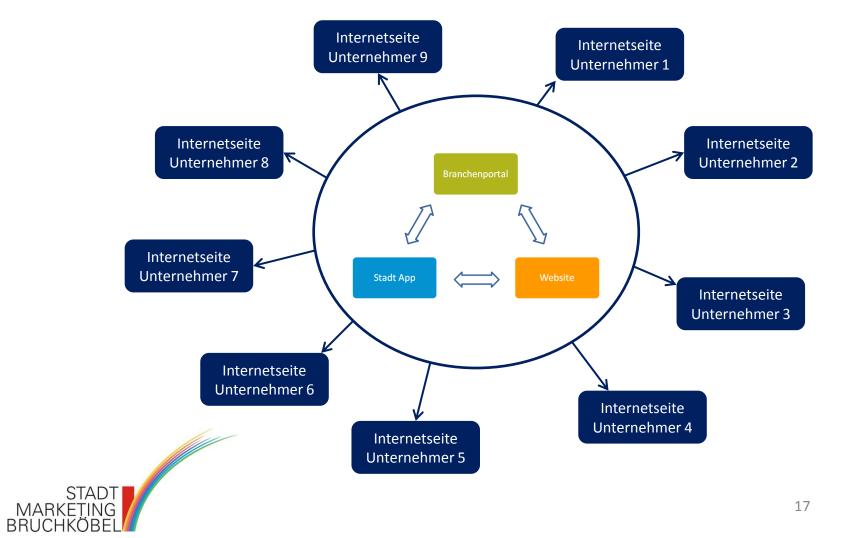






Traffic generieren

Das Branchenportal wiederum sorgt für Ihren Traffic:





Aufgaben des Stadtmarketings

- 1. Zentrale Unterstützung des Onlinechannel-Ausbaus
 - 2. Kaufkraft zurückholen
 - 3. Kaufkraft binden

---> Generierung von Traffic





Daraus abzuleitende Aufgaben des Unternehmers

- 1. Aktuelles Angebot im Netz zeigen
 - Im Netz aktuell halten
- 3. Aktionen durchführen und ins Netz einstellen
 - 4. News regelmäßig an die Kunden geben
- 5. Bei guter Onlinenachfrage, Pilot-Onlineshop einrichten

---> Traffic generieren und erhalten





Aufgaben des Stadtmarketings

- 1. Onlineportal als Branchenbuch einrichten
- 2. Angebotspräsentation und News unterstützen
 - 3. Mit Stadtcontent vernetzen
 - 4. Mit Stadt-APP vernetzen
- 5. Durch eigene Stadtmarketing-Aktionen pushen
 - 6. News regelmäßig an die Kunden weitergeben
 - 7. Zusatzservice anbieten

---> Traffic generieren und erhalten

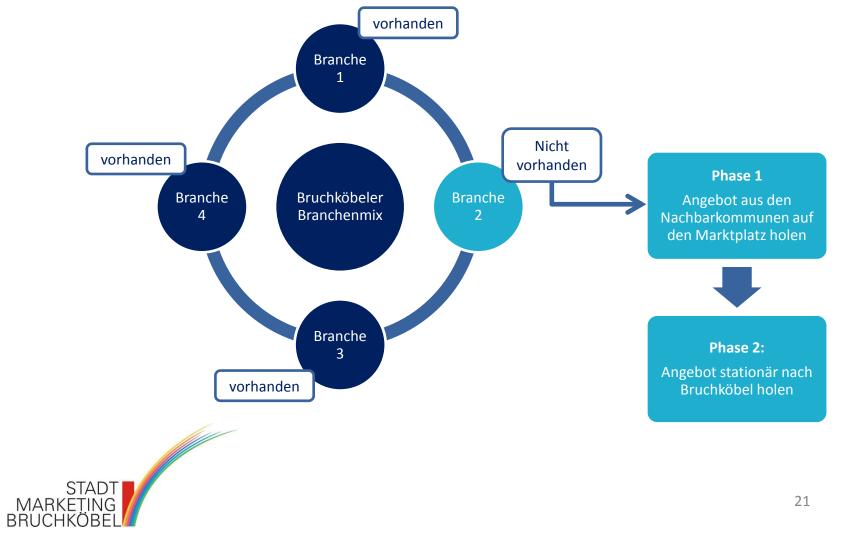




2. Kaufkraft zurückholen

Angebotslücken langfristig schliessen

Das Branchenangebot auf dem Marktplatz:





Aufgaben des Stadtmarketings

- 1. Zentrale Unterstützung des Onlinechannel-Ausbaus
 - 2. Kaufkraft zurückholen
 - 3. Kaufkraft binden

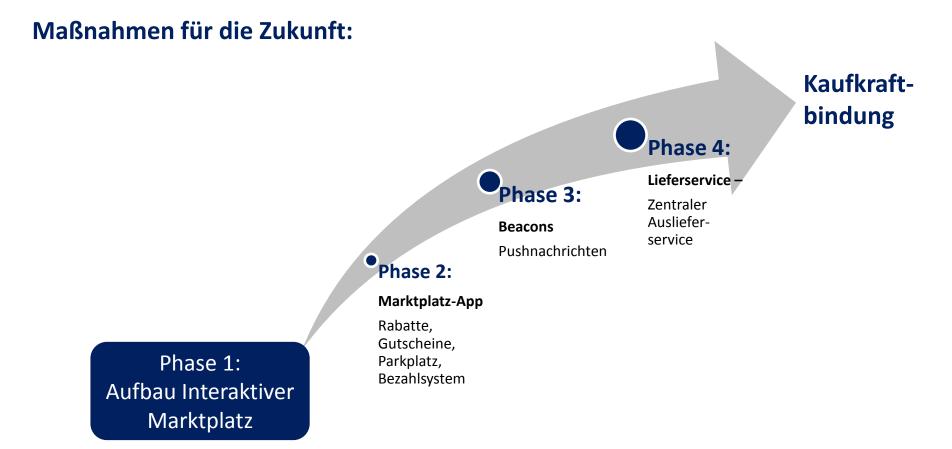
---> Generierung von Traffic





3. Kaufkraft binden

Den Bedürfnissen der Zukunft gerecht werden







Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

Stadtmarketing Bruchköbel GmbH
Geschäftsführerin Andrea Weber
Innerer Ring 1b
63486 Bruchköbel



